



Selbstcheck Welche Ziele verfolge ich beim Netzwerken?

Um sich nicht zu „verzetteln“, ist es wichtig das Netzwerken mit klaren Zielen zu beginnen. Die folgenden Fragen helfen dabei, dein Netzwerkziel zu formulieren:

1. Wie geht es mir in meiner momentanen Situation?
2. Warum will ich überhaupt Netzwerken? Will ich überhaupt Netzwerken?
3. **Was will ich eigentlich genau erreichen? Warum?**
(z.B. meine Spezialisierung bekannt machen / Kooperationspartner*innen für ein gemeinsames Projekt finden / mich mit Menschen, die sich in Bereich XY bereits professionalisiert haben, austauschen / Mein Angebot vermarkten / neue Ideen zum Thema XY sammeln und eigene verbreiten / eine neue Arbeitsstelle finden / Vereinsmitglieder akquirieren / ...)
4. Zu wem will ich Kontakt aufnehmen? Privatpersonen? Unternehmen? Vereinen/Verbänden?
5. Netzwerke ich lieber analog oder digital? Vielleicht auf beiden Wegen?
6. Lieber regional oder überregional?
7. Wie viel Zeit kann und mag ich investieren?
8. Will ich vielleicht ein eigenes Netzwerk gründen?
9. Welche Fragen, Gedanken kommen mir noch in den Sinn?

Aufgabe: Formuliere nun dein Netzwerkziel möglichst konkret!